

Interim Report

第 **206** 期

2025年4月1日～2025年9月30日

ダイトウボウ株式会社

証券コード 3202

ご挨拶



代表取締役社長執行役員CEO

山内 一裕

株主の皆様には平素より格別のご高配とご支援を賜り厚く御礼申し上げます。

当社グループの第206期の中間株主通信(2025年4月1日～2025年9月30日)をお届けするにあたりまして、一言ご挨拶申し上げます。

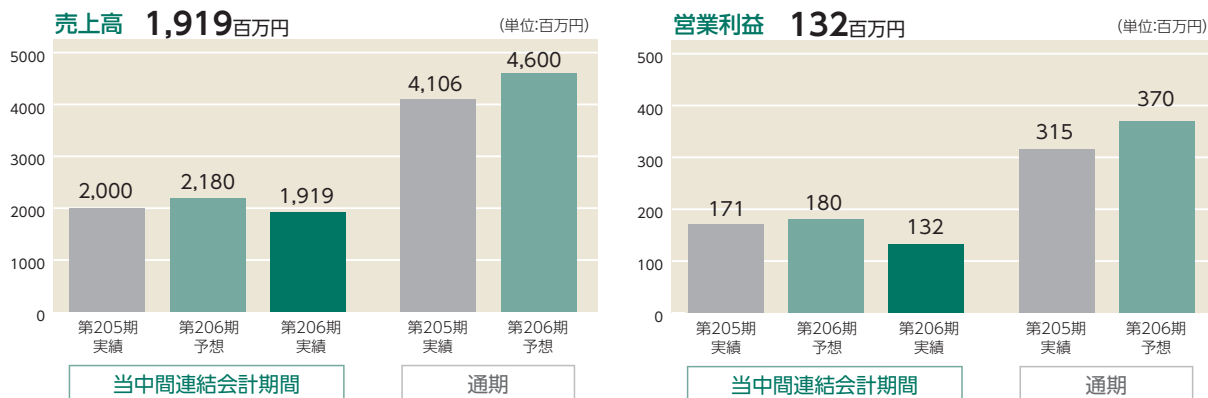
当中間連結会計期間におけるわが国経済は、雇用・所得環境の改善を背景に個人消費が持ち直す展開となるなど、引き続き緩やかな回復を続けました。ただし、米国の関税措置の影響や、記録的な猛暑が長引いたことなどが響き、自動車

産業や秋物需要など一部業界で伸び悩みがみられ、物価上昇の継続が消費者マインドを下押しするリスクや、地政学的リスクなど国内外での様々な動向に注意が必要な状況でした。

このような事業環境の中で、当社グループは、中期経営計画「Jumping over the 130th～成長の未来へ～」に基づく諸施策に鋭意取り組みました。

当社グループは、引き続き、中長期的な企業価値向上に向けて、一段と切磋琢磨してまいり所存で

連結業績ハイライト 2026年3月期中間期



(注) 上記予想は発表日現在で入手可能な資料に基づき判断したものであり、実際の業績は今後様々な要因により予想数値と異なる場合があります。

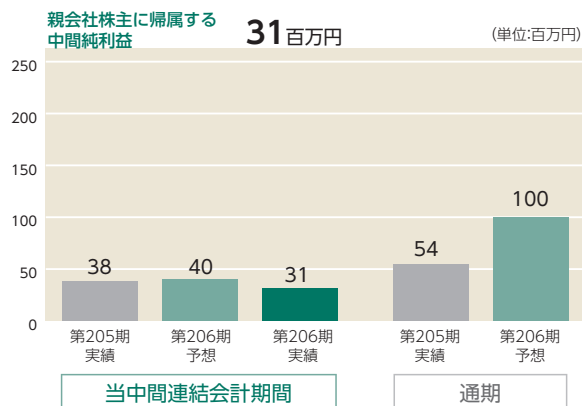
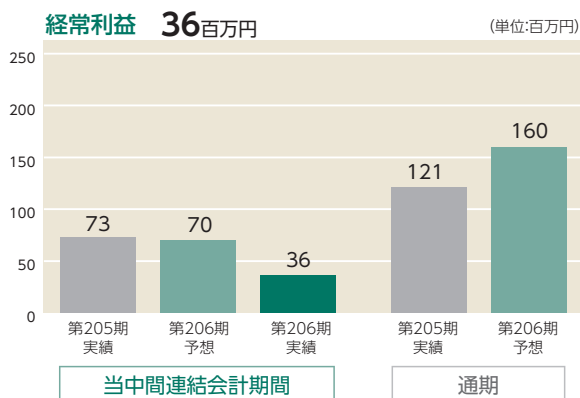
ございます。株主の皆様におかれましては、引き続きご理解とご支援を何卒よろしくお願い申し上げます。

業績について

商業施設事業におきましては、静岡県下有数の商業施設である「サントムーン柿田川」において、地域住民やテナントのニーズに的確に応えることで業績の伸長を図りました。ヘルスケア事業におきましては、健康ニーズの高まりから市況は底堅く推移しているものの、新規開拓活動が停滞していることなどが響き苦戦しました。一方、引き続き生産性向上への取り組みを強化しました。せんい事業におきましては、防衛関係を中心とする官需ユニフォームの動きが堅調に推移し概ね順調に推移しました。

当中間連結会計期間の業績は、売上高は19億19百万円(前年同期比4.0%減)で、営業利益は1億32百万円(前年同期比22.9%減)、支払利息などを加味した経常利益は36百万円(前年同期比50.7%減)となりました。これに、法人税等調整額を加味した結果、親会社株主に帰属する中間純利益は31百万円(前年同期比17.1%減)となりました。

なお、中間期におきましては、遺憾ながら業績予想を下回る結果となり、2025年11月6日付で「2026年3月期第2四半期累計期間連結業績予想と実績との差異に関するお知らせ」を公表いたしました。通期業績予想につきましては、市況改善に伴う業績向上を見込んでおり、引き続き当初公表した業績予想を維持しております。



セグメント情報

セグメントごとの経営成績は次のとおりです。

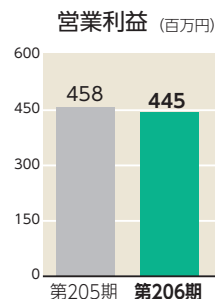
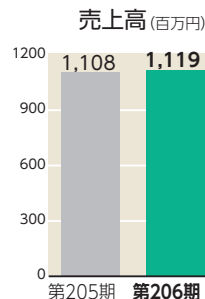
商業施設事業



商業施設事業につきましては、静岡県下有数の商業施設である「サントムーン柿田川」において、市況が底堅く推移しており、売上高は前年同期を上回りました。設備更新投資を継続実施したことに伴う減価償却費の増加が響き、営業利益は前年同期

を下回りました。

この結果、商業施設事業の売上高は11億19百万円(前年同期比1.1%増)、営業利益は4億45百万円(前年同期比2.8%減)となりました。

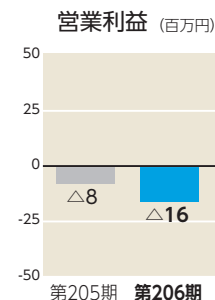
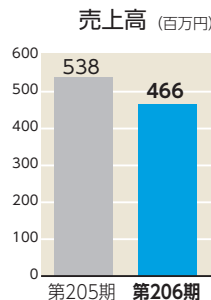


ヘルスケア事業



健康ビジネス部門につきましては、底堅いニーズはあるものの、資材の調達遅れのほか長引く猛暑の影響もあり、売上高は前年同期を下回りました。一般寝装品部門につきましては、冬物を早く仕入れる動きがありアルパカ毛布などの定番商品が好調で、売上高は前年同期を上回りました。損益面では、売上高と粗利率低下が響き、営業損失幅が拡大しました。

この結果、ヘルスケア事業の売上高は4億66百万円(前年同期比13.3%減)で、営業損失は16百万円(前年同期は営業損失8百万円)となりました。

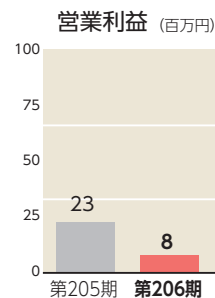
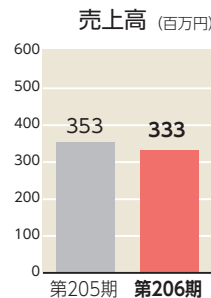


せんい事業



テキスタイル部門につきましては、官需ユニフォームは引き続き順調であったものの、前年同期も好調であったため、結果として前年同期並みに留まりました。プロダクツ部門につきましては、売上高は前年同期を下回りました。損益面では、テキスタイル部門で人員増強による労務費アップおよび一部資材コストの上昇が響き、営業利益は前年同期を下回りました。

この結果、せんい事業の売上高は3億33百万円(前年同期比5.9%減)で、営業利益は8百万円(前年同期比65.6%減)となりました。



決算レビュー

連結貸借対照表

(単位：千円)

科目	当中間期末 2025年9月30日現在	前期末 2025年3月31日現在
(資産の部)		
流動資産	2,408,980	2,403,413
固定資産	17,779,281	17,633,325
有形固定資産	17,055,036	16,956,210
無形固定資産	111,378	120,071
投資その他の資産	612,865	557,043
資産合計	20,188,262	20,036,739
(負債の部)		
流動負債	5,328,693	1,723,196
固定負債	9,967,434	13,389,534
負債合計	15,296,127	15,112,730
(純資産の部)		
株主資本	161,196	229,996
資本金	100,000	100,000
資本剰余金	30,466	30,466
利益剰余金	74,163	132,531
自己株式	△ 43,434	△ 33,002
その他包括利益累計額	4,723,965	4,688,458
新株予約権	6,973	5,554
純資産合計	4,892,134	4,924,009
負債純資産合計	20,188,262	20,036,739

連結損益計算書

(単位：千円)

科目	当中間連結会計期間 2025年4月1日から 2025年9月30日まで	前中間連結会計期間 2024年4月1日から 2024年9月30日まで
売上高	1,919,867	2,000,641
売上原価	1,290,562	1,334,305
売上総利益	629,304	666,336
販売費及び一般管理費	496,693	494,404
営業利益	132,611	171,932
営業外収益	11,016	6,173
営業外費用	107,312	104,381
経常利益	36,315	73,723
法人税、住民税及び事業税	19,227	6,666
法人税等調整額	△ 14,733	28,683
中間純利益	31,821	38,373
親会社株主に帰属する 中間純利益	31,821	38,373

連結キャッシュ・フロー計算書

(単位：千円)

科目	当中間連結会計期間 2025年4月1日から 2025年9月30日まで	前中間連結会計期間 2024年4月1日から 2024年9月30日まで
営業活動によるキャッシュ・フロー	269,081	91,882
投資活動によるキャッシュ・フロー	△ 100,601	△ 79,182
財務活動によるキャッシュ・フロー	△ 13,398	△ 180,131
現金及び現金同等物の増減(△は減少)	155,082	△ 167,431
現金及び現金同等物の期首残高	949,478	1,087,570
現金及び現金同等物の中間期末残高	1,104,560	920,138

代表取締役社長執行役員 CEO

山内 一裕




トップスタイリスト


齊藤 茉由




今回は、黄綬褒章と「現代の名工」をダブル受賞した理美容師ヒロ・マツダ氏が創業したTHE BARBERでトップスタイリストの肩書を持つ齊藤茉由さんをお招きし、山内社長と対談していただきました。
(THE BARBER:渋谷・銀座・青山・NYほか国内外に出店)





 本日は対談の機会をいただき、ありがとうございます。ダイトウボウ様は、来年2月に創立130周年を迎えられるとお聞きしました。まずはおめでとうございます。


 ありがとうございます。当社の経営理念である「進取の精神」に基づいて、伝統を守りつつも新しいことに挑戦してきたおかげで、130周年を迎えることが出来と思っています。齊藤さんもヘアスタイリストとして、男性が多い業界で新しい挑戦をしているように思うのですが、まずはこのお仕事を選んだきっかけをお聞かせいただけますか？


 はい、私が現在の仕事を選んだきっかけですが、実は、両親・祖父母が理容室を経営していたので、幼少時には母の背中におんぶされて母の仕事を見ながら


育ちましたので、高校を卒業したらすぐ東京の専門学校に通い始めました。


 理容室というと男性のお客様が多く男性向きのように思っていたのですが、最近は女性スタイリストも増えてきているのですね。


 はい、私の働くお店でも女性スタイリストが活躍しており、海外拠点に勉強に行く人もいるくらいです。男女について申し上げれば、実は理容師資格を持つ女性は全体の4割程度です。女性顧客が多い美容師資格を持つ女性が8割近くを占めていることに比べると、理容師の女性は少ないと思います。しかし、実際の現場では、男女差を気にしたことはありませんね。


 なるほど、ジェンダーレスな感覚で活躍されているのですね。ところで、仕事場の日本橋は当社の本社からも近く、サラリーマンも多くて賑わいを感じる街ですね。おしゃれの感度も高いのではないですか。

 はい、服装や身だしなみに気を使うお客様も多いので、街の雰囲気や空気が、私たちに良い刺激を与えてくれているように思います。


 実は、当社の柱の商業施設事業でも、「楽しいが、あふれている」を合言葉に、心地よい生活文化の提案と、お客様の喜ばれる空間作りがテーマになっています。人とサービスが出会う場として、ヘアスタイリストのお仕事と共通点を感じます。


 そうですね。私はヘアスタイリストとして、お客様の希望を叶えるように努めています。もちろん、骨格の形なども見て、よりお客様に似合いそうなスタイルをご提案することもあります。こうして、お客様に喜んでいただけることが自分自身の喜びでもあり、社長のお話と共通したのを感じます。

 とところで、来年にはご出産とのことでしたね。まずはおめでとうございます。出産後も復職を予定されているのですね。


 ありがとうございます。はい、私はこの仕事が好きですし、自分らしく生きたいと思っているので、産後は出来るだけ速やかに復帰したいと思っています。幸い家族や職場の理解もあり、前向きに捉えています。





 当社にも仕事と育児を両立する社員が多くいますが、やはり健康第一です。当社のヘルスケア事業では、働くお客様方により良い睡眠環境を提供出来るよう機能性寝具や健康食品など、体と心のコンディションを整えるお手伝いをしています。

 それはとてもありがたい取り組みですね。私の仕事は立ち仕事なので、心のケアだけでなく、体のケアも必要です。私のセルフケアの基本は、前向きでストレスフリーな生活をすること、特に妊娠中の今は、この10か月間にしか経験できないことを楽しみたいと思って過ごしています。好きなものを食べて、よく寝るのが一番ですね。良い睡眠はセルフケアの要です。



 セルフケアの心掛け、素敵ですね。今回の対談を通じて、齊藤さんがジェンダーレスな活躍をされている様子をお聞きし、ライフステージをしなやかに乗り越えていく力強さを感じました。当社は、男女の区別なくすべての人が自分らしく働き続けられる社会の実現に向けて、これからも事業を通じたサポートを続けていきたいと思っています。最後になりますが、齊藤さんのご安産と復職後の未来が輝かしいものとなることをお祈りしています。

 これからも、自分の“好き”や“やりたい”という気持ちを大切に、自分らしく生きていきたいと思います。ダイトウボウ様も次の100年に向けて更なるご発展をされることをお祈りしています。ありがとうございました。

 母としても、スタイリストとしても、“自分らしく”輝き続けてください。応援しています。本日はありがとうございました。

齊藤 茉由 プロフィール



専門学校卒業後、2016年にTHE BARBERに入社、現在は日本橋高島屋SC店でトップスタイリストとして活躍中。
将来は母としても自分の選んだ道で輝き続けることが期待される気鋭のトップスタイリスト。

会社概要／株式の状況／役員の状況（2025年9月30日現在）

会社概要

創立 1896年2月27日
資本金 100,000,000円
本社 東京都中央区日本橋本町一丁目6番1号
☎ 03-6262-6565
名古屋営業部 愛知県一宮市本町四丁目17番9号
☎ 0586-23-4811
大阪営業部 大阪市中央区本町二丁目5番7号
☎ 06-6267-6655
グループ会社 大東紡エステート株式会社（静岡県）
新潟大東紡株式会社（新潟県）

役員の状況

取締役 (監査等委員である 取締役を除く)	代表取締役社長執行役員CEO 取締役専務執行役員CFO 取締役上席執行役員 社外取締役 社外取締役	山内 一裕 三枝 章吾 野村 史郎 山形 俊樹 師田 範子
監査等委員 である取締役	取締役 監査等委員 社外取締役 監査等委員 社外取締役 監査等委員 社外取締役 監査等委員	加久間 雄二 飯沼 春樹 鏡 高志 奥村 秀策

株主優待のご案内

① 対象となる株主様

毎年3月末現在の株主名簿に記載または記録された、当社株式100株以上を継続して6か月以上保有されている株主様を対象とします。

② 株主優待の内容

継続 保有期間	保有株式数		
	100株以上 1,000株未満	1,000株以上 2,000株未満	2,000株以上
6か月以上 1年未満	当社ECサイト 優待券1回分	①3,000円相当の フオカード ②当社ECサイト 優待券1回分	①5,000円相当の フオカード ②当社ECサイト 優待券1回分
1年以上	当社ECサイト 優待券2回分	①4,000円相当の フオカード ②当社ECサイト 優待券2回分	①6,000円相当の フオカード ②当社ECサイト 優待券2回分

配当金は「口座受取り」をお勧めします。

受取りに
行くのが
面倒・大変

うっかり
期日が
過ぎていた

配当金
領収証が
見当たらない

土・日・祝日、
ゆうちょ銀行の
窓口が休み

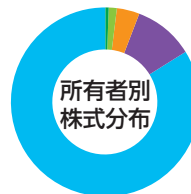
「口座受取り」なら、こんな心配ありません。

お手続きの方法：口座受取りに変更をご希望の株主さまは、
以下にお問い合わせをお願いします。

証券会社に
口座を開設されている株主さま ▶ お取引のある証券会社等に
お問い合わせください
証券会社等に口座がない株主さま ▶ みずほ信託銀行 証券代行部
フリーダイヤル 0120-288-324
(通話料無料 土・日・祝日を除く9:00～17:00)

株式の状況

発行可能株式総数
96,000,000株
発行済株式の総数
30,360,000株
株主総数
23,035名



■個人・その他(83.67%)
■その他国内法人(10.23%)
■証券会社(4.13%)
■外国人(1.40%)
■金融機関(0.57%)
□政府・地方公共団体(0.0%)

大株主(上位10位)

株主名	所有株式数 (千株)	持株比率 (%)
ファーストラザーズ株式会社	965	3.22
野村證券株式会社	680	2.27
株式会社シード	501	1.67
株式会社デベロップー三信	500	1.66
新陽株式会社	350	1.16
三菱UFJスマート証券株式会社	280	0.93
山内 一裕	278	0.92
清水建設株式会社	218	0.72
田島 祐一	200	0.66
石原 勝	187	0.62

(注) 1. 当社は自己株式を396千株保有しておりますが、上記大株主からは除外しております。
2. 持株比率は自己株式(396千株)を控除して計算しております。

株主メモ

事業年度 毎年4月1日から翌年3月31日まで
剰余金配当基準日 期末配当 3月31日 中間配当 9月30日
定時株主総会 毎年6月
株主名簿管理人 東京都千代田区丸の内一丁目3番3号
(特別口座管理機関) みずほ信託銀行株式会社
郵便物送付先 〒168-8507 東京都杉並区和泉二丁目8番4号
みずほ信託銀行株式会社 証券代行部
(電話照会先) ☎ 0120-288-324(フリーダイヤル)
公告方法 電子公告により公告

ただし、事故その他やむを得ない事由によって電子公告による公告をすることができない場合の公告方法は、日本経済新聞に掲載して行う。

●未払い配当金の支払いについて

株主名簿管理人であるみずほ信託銀行株式会社にお申し出ください。

IRインフォメーション

当社ホームページでは決算短信や有価証券報告書をはじめ、最新の財務情報・適時開示情報等のIR情報を掲載しております。是非ご覧ください。



<https://www.daitobo.co.jp/ir/>

本冊子に関するお問合せ先 経営管理本部 TEL：03-6262-6565

ダイトウボウ株式会社

